

SPORTTIJDEN is een klein bedrijf dat zeer nauw samenwerkt met een aantal grote (inter)nationale bedrijven. We verzorgen bij een groot aantal sportevenementen in de Benelux en het Midden-Oosten de tijdregistratie en uitslag verwerking. Middels de samenwerkingen met de verschillende partners kunnen we een totaal pakket aanbieden aan sportorganisaties/evenementen.

SPORTTIJDEN heeft zijn werkzaamheden al aan mogen bieden bij meerdere grote sportevenementen. Zo zijn we verantwoordelijk voor de tijdwaarneming bij een groot deel van de openwater zwemwedstrijden, werken we in het Midden-Oosten met Dubai Sport Counsel. Daarnaast worden we regelmatig ingezet door Mylaps om ondersteuning te beiden bij (inter)nationale sport evenementen. Ook leiden we regelmatig nieuwe timers op, zodat ze op de zelfde kwaliteit als Mylaps en/of SPORTTIJDEN kunnen werken.

Binnen SPORTTIJDEN heerst er een zeer open cultuur. Gezien de grote van het bedrijf betekend dit dat er veel ruimte is voor eigen inbreng.

Kortom, hou je van een uitdagende job en wil je onderdeel zijn van het uitbouwen van SPORTTIJDEN dan zijn we mogelijk opzoek naar jou.

Ter versterking van ons team zijn we opzoek naar een

Junior Sales/Accountmanager

Binnen deze functie verwachten we het volgende van je:

- Zeer pro-actief uitbreiden van het huidige klantenbestand
- Meer omzet genereren vanuit het huidige klanten bestand
- Opstellen van offertes en deze actief opvolgen
- Opstellen van meerjarige samenwerkingscontracten met klanten

Wat zoeken wij?

- Minimaal MBO werk- en denkniveau
- Aantoonbare werkervaring in soortgelijke functie
- Affiniteit met de sport en ICT, een groot (inter)nationaal netwerk is een pré
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en schrift is een vereiste
- Bereid om in het weekend te werken (sportevenementen bezoeken) en internationaal te reizen
- Sparringpartner zijn bij het verder door ontwikkelen van ons bedrijf

Onze ideale kandidaat beschikt over deze competenties:

- Denken in kansen en niet in beperkingen
- Je start in deze functie in een groter geheel zien
- Kan goed zelfstandig werken, maar kan ook goed in een team functioneren
- Hands-on mentaliteit
- Betrouwbaar, toont verantwoordelijkheid
- In staat om het bedrijf te runnen bij afwezigheid van collega's

VACATURE



Wat hebben we je te beiden?

SPORTTIJDEN is toe aan de volgende stap, dit houdt in dat het team uitgebreid moet worden. We zijn dus opzoek naar iemand die samen met ons aan dit doel wil werken. Concreet betekend dit dat je zelf verantwoordelijk ben je eigen succes. Je creëert eigenlijk je eigen functie met daarbij je eigen salaris.

Heeft deze vacature je interesse gewekt?

Herken je jezelf ik het geschetste profiel, durf je een stap in het onbekende te zetten en wil je onderdeel gaan uitmaken van het groter worden van SPORTTIJDEN? Dan ontvangen wij graag je persoonlijke CV met uitgebreide motivatie. Deze mag je sturen naar jobs@sporttijden.com onder vermelding van "sales/accountmanager"

Sollicitatie met een automatisch gegeneerde CV en/of zonder nette motivatie worden niet in behandeling genomen.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld!